

CALL 4 INNOVIT "STARTUP ACCELERATION"

1. INNOVIT E IL CENTRO DI INNOVAZIONE ITALIANO

Il Centro di Innovazione Italiano di San Francisco, situato presso gli spazi affittati dall'ICE al *710 Sansome Street, San Francisco, California*, e denominati INNOVIT (Italian Culture and Innovation Hub) è uno snodo strategico per l'internazionalizzazione e la promozione integrata del Sistema Paese in US. INNOVIT è promosso dalla Direzione Generale Sistema Paese del Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale, in collaborazione con l'Ambasciata d'Italia a Washington e con il Consolato Generale a San Francisco, ed è implementato grazie al coinvolgimento dell'ICE e dell'Istituto Italiano di Cultura. INNOVIT funge da stimolo per idee e iniziative imprenditoriali innovative, da catalizzatore per progetti di innovazione "*cross border*" e da acceleratore per il loro sviluppo internazionale, permettendo agli attori italiani di avere una presenza stabile in Silicon Valley.

Il Centro Innovazione Italiano è al servizio di diverse realtà nazionali, pubbliche e private, incluse: startup, scale up, PMI, grandi aziende, investitori istituzionali, centri di ricerca e università, Enti locali pubblici e semi-pubblici, quali Regioni, Città metropolitane, Agenzie regionali di sviluppo, Incubatori/Acceleratori, offrendo una gamma diversificata di programmi e servizi in grado di rispondere a diverse esigenze e obiettivi.

Il programma **STARTUP ACCELERATION** è mirato a supportare la crescita di scale up e velocizzare il loro ingresso in mercati internazionali. Il programma si articola come percorso di accelerazione verticale su key technologies / industries.

2. Chi cerchiamo

Obiettivo del Centro di Innovazione Italiano è di stimolare idee e supportare le più promettenti iniziative imprenditoriali innovative, catalizzando progetti di innovazione "*crossborder*" e accelerando lo sviluppo internazionale degli attori italiani attraverso una presenza stabile in Silicon Valley.

Il programma Start Up Acceleration è rivolto a **Scale Up intenzionate a velocizzare il loro ingresso in mercati internazionali** aiutando gli imprenditori nella messa a

fuoco del business model e del piano aziendale per la crescita, e nella creazione dei network di relazioni necessarie per sostenerla.

Ogni programma di Startup Acceleration sarà dedicato ad una selezione di tecnologie e settori verticali specifici e particolarmente rilevanti per l'Italia.

Il tema del primo programma è: Ai, Metaverse, Culture & Creativity*

**Made in Italy, Design, Audiovisual, Music, Publishing, Fashion, Architecture, Performing Arts, Gaming, Cultural Heritage, Digital Humanities*

Sono benvenute a candidarsi le Startup che operano sia all'interno dei verticali tecnologici dell'Intelligenza Artificiale e del Metaverso, sia all'applicazione di tali tecnologie alle industrie creative e culturali, sia infine all'interno di una o più industrie del cluster economico creatività e cultura essendo portatrici di innovazione di prodotto / servizio / modello.

3. Il percorso Start Up Acceleration

Il percorso sarà costituito da tre Fasi di attività:

FASE 1, Periodo 06-17 Febbraio 2023

La Fase 1 sarà erogata on-line durante un periodo di due settimane e si articolerà in attività di animazione, orientamento, need assessment, appuntamenti formativi e di mentoring che avranno l'obiettivo di fornire alle startup e ai team informazioni e nozioni fondamentali in preparazione delle attività che verranno svolte nella Fase 2 in loco a San Francisco (le attività non richiederanno un impegno full time durante le due settimane della Fase 1).

In particolare si prevedono:

- **Mini Program Startup Acceleration.** L'obiettivo del Mini Program Startup Acceleration è informare e rendere consapevoli le startup delle opportunità del programma e del Centro di Innovazione Italiano. Tale attività si struttura in 6 ore di webinar informativi sull'ecosistema innovativo di San Francisco;
- **Survey & Need Assessment,** finalizzato a profilare le startup selezionate e a definire i fabbisogni di innovazione in relazione alla Silicon Valley e al percorso di Accelerazione;
- **6 moduli formativi online** (e-learning), erogati in modalità sincrona e asincrona. Le attività formative preliminari prevedono l'approfondimento di

tematiche trasversali inerenti al business management e la presentazione del mercato target, utili a sviluppare competenze e conoscenze minime necessarie per operare correttamente negli USA ed avviare efficacemente un dialogo diretto con partner internazionali;






- **1 sessione di mentoring "on demand"** tramite un network di mentor nazionali e internazionali;
- **1 kick-off meeting** prima della partenza. La sessione è dedicata esclusivamente alle Startup che, dopo la chiusura del percorso formativo e di mentoring, sono considerate idonee all'onboarding della Fase 2 del percorso che si svolgerà a San Francisco.

FASE 2, Periodo 20-31 Marzo 2023










La Fase 2 verrà erogata *in loco* a San Francisco e avrà una durata di 2 settimane.

Qui di seguito un programma indicativo di dettaglio delle attività specifiche:

Acceleration | Settimana 1/2 | Discovery

	LUNEDI	MARTEDI	MERCOLEDI	GIOVEDI	VENERDI
MATTINA	 Benvenuto Istituzionale ad Innovit. Mutual Pitch Le aziende si presentano secondo il loro stato dell'arte, e ricevono il primo importate ciclo di feedback: quello dei loro compagni di programma.	 Silicon Valley campus e photo Tour con mete correlate al topic del viaggio.	 Corporate breakfast in azienda partner. Es. Salesforce	homework session. Le aziende cominciano a virare il loro pitch secondo quanto appreso.	 Formazione frontale con uno special guest: in Innovit o Plug's Play a seconda delle tematiche.
POMERIGGIO	[Empty dashed box]	Bias culturali Il team Innovit SF condivide un template dinamico di regole e consigli utili per business meeting e pitches.	Mentors mix and match. Ogni azienda presenta in rapidi 121 a dei mentors locali, trovando quelli più adatti a dare supporto, a seconda delle proprie capacità di fare open innovation o generare interesse.	[Empty dashed box]	[Empty dashed box]
SERA	Conversation. Conversazione guidata per comprendere la domanda.	Come fanno loro. Panel con founders di startup locali che presentano il loro pitch.	[Empty dashed box]	[Empty dashed box]	 Evento di Networking
	LUNEDI	MARTEDI	MERCOLEDI	GIOVEDI	VENERDI

Acceleration | Settimana 2/2 | Learning by doing

	LUNEDI	MARTEDI	MERCOLEDI	GIOVEDI	VENERDI
MATTINA	 Giro di boa ufficiale del programma.	homework session. Le aziende lavorano al loro pitch con il supporto sempre strutturato del team Innovit. Rehearsal parziali.	homework session. Le aziende lavorano al loro pitch con il supporto sempre strutturato del team Innovit. Rehearsal parziali.	 DEMO DAY Le startup presentano ad una platea di ospiti, esperti ed investitori.	 Formazione frontale con uno special guest: in Innovit o Plug's Play a seconda delle tematiche.
POMERIGGIO	Mentors feedback loop. Come al giorno 1, tutte le aziende presentano il loro pitch rivisitato, ricevendo feedback dai mentors, dal team innovit e da un pubblico selezionato.	Mentors feedback loop. Le aziende presentano il loro pitch rivisitato, ricevendo feedback dai mentors e dal team innovit.	 public speaking quick training Prove di palco con supporto professionale.		Wrap up Chiusura del programma con raccolta feedback e misurazione KPI. Interviste.
SERA		 Evento di Networking		 Sessione 1 Business matching. Prevede anche incontri one to one.	 Reception al Consolato con pizza.
	LUNEDI	MARTEDI	MERCOLEDI	GIOVEDI	VENERDI

La versione di **due settimane** del programma Start Up Acceleration, dedicata alle startup più mature ed alle Scale up, è la più completa possibile.

Le due settimane, di cui la prima di adattamento e apprendimento e la seconda di "doing", sono organizzate secondo un crescendo di attività tutte dirette ad ottenere il miglior risultato possibile nel demo day finale.

Il **demo day** è l'evento che espone le startup partecipanti al programma ad una platea locale di esperti, imprenditori ed investitori. Questo genere di evento - seguito dal business matching - rappresenta l'opportunità chiave che viene offerta alle aziende partecipanti.

FASE 3, Periodo 03-07 Aprile 2023

La Fase 3 prevede l'erogazione di attività di follow-up, in modalità online, finalizzate alla valorizzazione dell'esperienza attraverso:

- Follow-up per la restituzione del percorso e definizione di nuovi fabbisogni di innovazione;
- Consolidamento delle relazioni e dei contatti interscambi;

- Online advising: il servizio prevede l'erogazione, a richiesta, di incontri 1:1 della durata per singola sessione di 30 minuti nelle 3 settimane post-accelerazione;
- Ulteriori servizi specialistici facoltativi attivabili on demand a pagamento.

EVENTI (facoltativi)

Le startup interessate potranno partecipare a due grandi mega eventi che avranno luogo in USA nel mese di Marzo 2023:

- SXSW - South by Southwest (Austin, 10-19 Marzo 2023): www.sxsw.com
- GDC - Game Developers Conference (San Francisco, 20-24 marzo 2023): gdconf.com/

4. Procedure di selezione

Le domande devono pervenire a partire **dal 02 Gennaio 2023 ed entro il 26 Gennaio 2023** compilando l'application form al seguente link:

<https://innovitsf.acceleratorapp.co/application/new?program=startup-cohort1>

La selezione avverrà in due momenti: una prima di entrata nella Fase 1 del programma, una seconda durante la Fase 1 del programma di accesso alla Fase 2 del programma a San Francisco e alla Fase 3 di follow up.

Prima selezione per l'accesso alla Fase 1 del programma

La selezione sarà svolta su metriche quantitative e sarà stilata dal sistema una graduatoria basata sui risultati della valutazione.

Accederanno alla Fase 1 del programma le **prime 40 startup in graduatoria**.

REQUISITI DI AMMISSIONE

Le imprese candidate devono possedere TUTTI i seguenti requisiti per poter accedere alla graduatoria:

- Start Up italiana con sede in Italia iscritta alla Camera di Commercio
- Impresa costituita da più di tre anni
- Assenza di cause di esclusione diretta previste da Art. 80 D.lgs N. 50/2016*
- Conoscenza della lingua Inglese
- Disponibilità alla copertura delle spese di partecipazione alla Fase 2 (viaggio, vitto e alloggio a San Francisco per una settimana per un/una rappresentante dell'azienda)
- Impegno a frequentare le attività previste dal programma come descritte al paragrafo 3
- Industry di riferimento e/o KETs abilitante rispetto alla Call

*cause di esclusione diretta ex Art. 80:

- condanne penali (ex 80, comma 1);
- tentativo di infiltrazione mafiosa (ex 80, comma 2);
- violazioni gravi, definitivamente accertate, rispetto agli obblighi relativi al pagamento delle imposte e tasse o dei contributi previdenziali (ex 80, comma 4).

CRITERI DI SELEZIONE

La graduatoria finale sarà stilata sulla base di un punteggio da 0 a 100 attribuito sulla base dei seguenti criteri valutativi:

Hai ricevuto finanziamenti/investimenti da terzi (business angels, fondi istituzionali, fondi bancari): 20 PUNTI MAX

>=1 mil = 20 punti
tra 500k e 999k = 15 punti
tra 200k e 499k = 10 punti
tra 50k e 199k = 5 punti
tra 0 e 49k = 0 punti

Hai ricevuto finanziamenti pubblici sul progetto (bandi e misure agevolative: ad es. Smart & Start, Horizon 2020, etc.): 10 PUNTI MAX

>=500k = 10 punti
tra 300k e 499K = 7,5 punti
tra 100k e 299k = 5 punti
tra 50k e 99k = 2,5 punti
tra 0 e 49k = 0 punti

Dimensione del fatturato: 20 PUNTI MAX

> 1 mil = 20 punti
tra 500k e 999k = 15 punti
tra 300k e 499k = 10 punti
tra 150k e 299k = 5 punti
tra 0 e 149k = 0 punti

Numero dipendenti, soci e collaboratori impegnati a tempo pieno: 10 PUNTI MAX

> 20 = 10 punti
tra 15 e 19 = 7,5 punti
tra 10 e 14 = 5 punti
tra 5 e 9 = 2,5 punti
tra 1 e 4 = 0 punti

Caratteristiche della Start Up: 40 PUNTI MAX

- iscrizione formale al registro MISE Startup Innovative: 5 PUNTI
- Sostiene spese in R&S pari ad almeno il 15% del maggiore valore tra costo e valore totale della produzione: 5 PUNTI
- impiega personale altamente qualificato (almeno 1/3 dottori di ricerca, dottorandi o ricercatori, oppure almeno 2/3 con laurea magistrale): 5 PUNTI
- è titolare, depositaria o licenziataria di almeno un brevetto o titolare di un software registrato: 5 PUNTI
- è titolare del Seal of Excellence della Commissione Europea: 5 PUNTI

- ha partecipato a precedenti programmi di incubazione / accelerazione in Italia: 5 PUNTI
- ha partecipato a precedenti programmi di incubazione / accelerazione all'estero: 5 PUNTI
- ha sottoscritto contratti di ricerca con istituzioni pubbliche e/o private: 5 PUNTI

Seconda selezione per l'accesso alle Fasi 2 e 3 del programma

La valutazione sarà realizzata durante lo svolgimento della Fase 1 a cura del Comitato di selezione che è espressione del team del soggetto gestore del Centro di Innovazione Italiano, coadiuvato da advisor esterni.

Le prime 15 startup in graduatoria accederanno alle Fasi 2 e 3 del programma.

La graduatoria finale sarà stilata sulla base di un punteggio da 0 a 100 attribuito sulla base dei seguenti macro-criteri valutativi:

- **Obiettivi strategici e operativi per Silicon Valley** (tra cui fund raising, sviluppo partnership, market access): 25 PUNTI
- **Qualità del pitch**: 25 PUNTI
- **Qualità del team**: 25 PUNTI
- **Solidità della tecnologia abilitante**: 15 PUNTI
- **Partnership strategico / operative in essere in USA**: 10 PUNTI

5. Tempi

- La Call for Application apre il 02 Gennaio 2023.
- Tutte le candidature dovranno essere inviate entro il 26 Gennaio 2023.
- La selezione dei partecipanti per la Fase 1 del programma sarà comunicata il giorno 31 Gennaio 2023 tramite e-mail e sulla piattaforma di registrazione per le selezioni.
- La Fase 1 del programma avrà avvio il 06 Febbraio 2023.

- La selezione dei partecipanti per le Fasi 2 e 3 del programma sarà comunicata il giorno 17 Febbraio 2023 tramite e-mail e sulla piattaforma di registrazione per le selezioni.
- La Fase 2 del programma a San Francisco avrà avvio il 20 Marzo 2023.

6. Condizioni

- I partecipanti si impegnano a rispettare il giudizio delle procedure di valutazione, che è insindacabile e inappellabile
- Le imprese partecipanti si impegnano a partecipare attivamente alle attività proposte, garantendo una presenza attiva ad almeno l'80% delle attività delle Fasi 1 e 3 e del 100% della Fase 2.
- Le imprese selezionate per la Fase 2 garantiscono la partecipazione di 1 founder/figura apicale alle attività full immersion previste a San Francisco, provvedendo autonomamente alla copertura dei costi di viaggio, vitto e alloggio per due settimane.
- Ad ogni impresa selezionata per la Fase 2 sarà fornito un Welcome Kit che conterrà, oltre a tutte le informazioni di carattere logistico e sul programma a San Francisco, anche una pre-selezione di hotel e appartamenti Airbnb testati. Inoltre, il soggetto gestore fornirà ai partecipanti che ne faranno richiesta, i riferimenti di una qualificata agenzia viaggi che potrà svolgere una funzione di supporto per l'organizzazione della trasferta.

7. Informazioni e contatti

Per qualunque richiesta di informazioni si prega di contattare il team di gestione del Centro di Innovazione Italiano alla mail info@innovitsf.com